



# WIRAUSAHA BIDANG PARIWISATA BAGI PEMBELAJAR BAHASA DAN SASTRA

---

FERHADIUS ENDI



**Nama Lengkap** : Ferhadius Endi

**Studi S1** : Pend. Bhs Prancis UNY (S.Pd)

**Studi S2** : Ilmu Linguistik UGM (M.A.)

**Pend. & Pelatihan** : Certified Hospitality Educator (Ahlei USA)

**Pekerjaan** : 1. Guide Francophone  
2. Dosen di STIPRAM  
3. CEO Salut Bali Tour and Travel  
4. Asesor Kompetensi Bidang Tour Operation (Guiding)

**Nomor HP** : +62823 2777 9100

**Email** : [ferhadiusendi1108@gmail.com](mailto:ferhadiusendi1108@gmail.com)

**Website** : [salutbali.com](http://salutbali.com)

**Instagram** : Ferhadius Endi

# SALUT BALI TOUR & TRAVEL

---

1. Kategori : Inbound Tour
2. Market : Francophone
3. Produk : Paket Wisata (Tailor Made Tour), Rental Mobil
4. Destinasi : Indonesia
5. Marketing : website, sales call etc.



# SEJARAH BERDIRINYA SALUT BALI TOUR AND TRAVEL

---

- Mendapatkan mata kuliah *Guiding* ketika SI
- Mengikuti *Escort*
- Bekerja sebagai guide *freelance* secara professional (personal branding)
- *Keep contact* dengan clients
- Mencari dan mendapatkan calon client dari mulut ke mulut
- Mendirikan dan meresmikan travel agent

# KEUNTUNGAN BERBISNIS TOUR & TRAVEL

---

1. Tidak perlu menggunakan modal yang besar
2. Bisa dijalankan dimana saja tanpa terikat oleh waktu dan tempat
3. Bisnis yang simpel
4. Komisi dari berbagai sumber
5. Pergaulan luas

# ALASAN MEMILIH BERWIRAUSAHA DI BIDANG PARIWISATA

---

1. Bisnis yang tidak akan pernah mati
2. Tingkat kebutuhan perjalanan wisata semakin tinggi
3. Pertumbuhan ekonomi yang terus meningkat
4. Gencarnya pemerintah mempromosikan pariwisata
5. Meningkatkan standard kualitas hidup
6. Membuka lapangan pekerjaan
7. Berpartisipasi dalam meningkatkan layanan kepada masyarakat (perbaikan infrastruktur etc.)



# TIPS UNTUK MEMULAI BERWIRAUSAHA

---

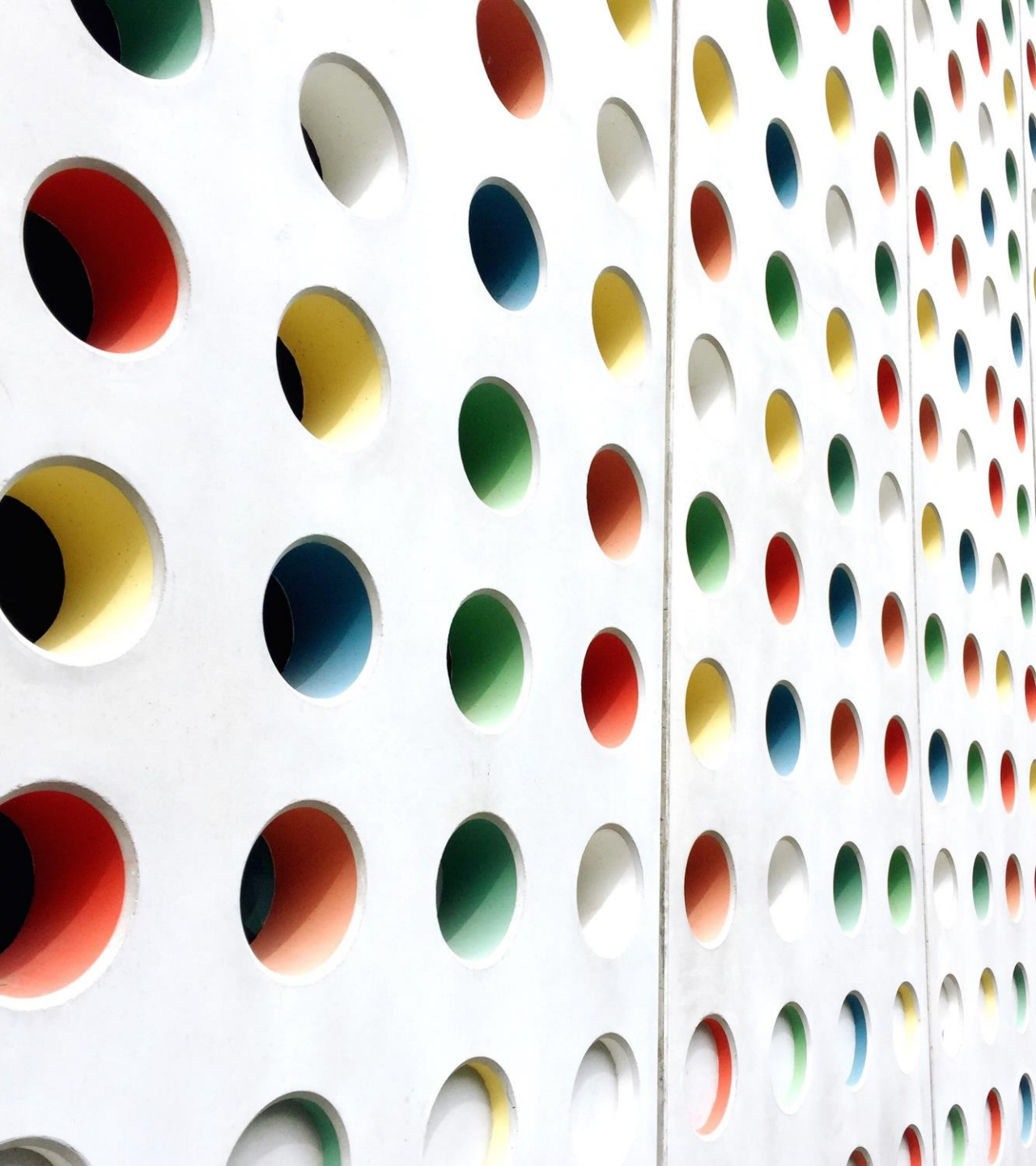
- Memperbanyak pengalaman di bidang yang ingin digeluti
- Nekat – GASSKEUN!
- Bersiap pada kemungkinan terburuk – TAHAN BANTING!
- ATM (Amati – Tiru – Modifikasi)
- Ingat “KESEMPATAN TIDAK DATANG DUA KALI”
- Yakin dan Positif Thinking!



# CATATAN PENTING!

---

- Profesional dan Fokus Pada Kualitas
- Update informasi
- Memahami kebutuhan dan karakter tamu/pelanggan
- Mempunyai jiwa melayani
- Mudah bergaul dan cekatan
- Berhubungan baik dengan pelanggan pasca tour
- *The right man on the right place*
- Kemampuan Bahasa asing merupakan modal utama!



TERIMA KASIH  
SEMOGA SUKSES

---

FERHADIUS ENDI